

## KEY ACCOUNT MANAGER CONFECTIONERY B2B



- B2B Vertrieb und Betreuung unserer bestehenden Kunden im Bereich Süßwaren
- Mit einer starken Hands-on-Mentalität bauen Sie die Marktpräsenz weiter aus
- Sie managen selbstständig Kundenprojekte
- Koordination von Kundenanfragen mit den jeweiligen Fachabteilungen
- Sie begleiten Produktentwicklungen, nehmen an Verkostungen teil und sind für die Kalkulation der Angebote mitverantwortlich
- Gemeinsam mit Ihrem Vorgesetzen entwickeln Sie Strategien zur Gewinnung neuer Kunden und Marktpotentiale
- Dienstreisen innerhalb Ihres Vertriebsgebietes (ca. 40%)

## **UNSER ANGEBOT**

- Es erwartet Sie ein internationales Umfeld in einem wachsenden Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze und vergünstigter Mittagstisch
- Attraktive Social Benefits
- Ebenso bieten wir Ihnen einen Firmen-PKW, Laptop & Mobiltelefon
- Für diese Position bieten wir ein Monatsgehalt von € 5.000 brutto auf Vollzeitbasis zzgl. erfolgsabhängiger variabler Gehaltsbestandteile, Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung möglich

## IHR PROFIL

- Kaufmännische und/oder technische Ausbildung, idealerweise technisches Know-How im Süßwarenbereich
- Verkaufen ist Ihre Leidenschaft und Sie haben eine ausgeprägte Hunter-Mentalität
- Sie verstehen es, neue Kundenbeziehungen aufzubauen.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf (B2B) und oder der Lebensmitteltechnik
- Sie sind kommunikations- und verhandlungsstark
- eigendynamisches und ergebnisorientiertes Arbeiten zeichnet Sie aus
- Sie übernehmen Verantwortung und sind kontaktfreudig
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch in Wort und Schrift & sind mit den gängigen EDV-Programmen vertraut

AUF DEN GESCHMACK GEKOMMEN?

WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG!





WWW.ESAROM.COM