

Wir sind esarom.

Ein österreichisches, international tätiges Familienunternehmen der Lebensmittelindustrie. Gemeinsam mit unseren Kund:innen machen wir Nahrungsmittel und Getränke zu Geschmackserlebnissen und schenken damit den Menschen ein Stück Lebensfreude.

Wir freuen
uns auf deine
Bewerbung!

WIR SUCHEN DICH!

JUNIOR SALES MANAGER BEVERAGE (M/W/D)

DEINE ZUKÜNFTIGEN AUFGABEN:

- Am österreichischen Markt betreust du unsere Kunden im Getränke-segment, entwickelst bestehende Partnerschaften nachhaltig weiter und schaffst die Basis für langfristigen gemeinsamen Erfolg.
- Kundenbedürfnisse, Markttrends und neue Geschäftschancen erkennst du frühzeitig und verwandelst sie in erfolgreiche Projekte.
- Mit deinem Gespür für Menschen und Märkte gewinnst du neue Kunden und baust langfristige Beziehungen auf.
- Gemeinsam mit deinen erfahrenen Kolleg:innen bereitest du Angebots-, Preis- und Vertragsverhandlungen professionell vor und übernimmst Schritt für Schritt mehr Verantwortung.
- Von der ersten Idee bis zum erfolgreichen Abschluss begleitest du spannende Kunden- und Entwicklungsprojekte und gestaltest neue Produkte aktiv mit.
- Im engen Austausch mit F&E, Marketing, Einkauf, Sales Support und weiteren Fachbereichen sorgst du dafür, dass aus Kundenanforderungen erfolgreiche Lösungen entstehen.

DAS BRINGST DU MIT:

- Du verfügst über eine abgeschlossene technische, kaufmännische oder lebensmittelbezogene Ausbildung und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Sales oder in einer kundenorientierten Funktion gesammelt.
- Neugier für die Welt der Lebensmittel und Getränke sowie Freude daran, Kunden mit den passenden Lösungen zu begeistern.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, um sicher und professionell mit unseren Kunden zu kommunizieren.
- Du überzeugst durch eine kundenorientierte und kommunikative Persönlichkeit, arbeitest eigenverantwortlich und strukturiert und bringst die nötige Reisebereitschaft (mehr als 40%) für eine erfolgreiche Kundenbetreuung mit.
- Vom ersten Tag an unterstützen wir dich auf deinem Karriereweg im Sales: Erfahrene Kolleg:innen begleiten dich bei deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung, bis du eigenständig Kunden, Projekte und Vertriebsverantwortung übernimmst.
- Dein Arbeitsplatz befindet sich in 2111 Harmannsdorf. Damit du bei Kundenterminen und im Arbeitsalltag flexibel unterwegs bist, stellen wir dir einen Firmen-PKW zur Verfügung, den du auch privat nutzen kannst.

WAS WIR BIETEN:



Betriebsarzt



Kostenloser
Mitarbeiterparkplatz



Firmenvorteile
& Veranstaltungen



Ausbildungs-
möglichkeiten



Subventionierte
Mitarbeiterkantine

Für diese Position ist ein Bruttomonatsgehalt ab EUR 3.200 auf Vollzeitbasis vorgesehen. Je nach Erfahrung, Qualifikation und Ausbildung ist eine entsprechende Überzahlung möglich. Dein individuelles Gehalt besprechen wir gerne in einem persönlichen Gespräch.

AUF DEN GESCHMACK GEKOMMEN?